Exportförsäljning till Kina

Introduktion

Vi är två studenter på Exportakademien – Jönköpings Tekniska Högskola och studerar interkulturellt affärsmannaskap 400 YH-poäng. Under hösten 2015 reser vi till Shanghai med trettio elever från Jönköping och trettio från Stockholm för att fortsätta studera språket och senare under ett antal månader kommer praktisera (Lärande i arbete, LIA) för ett svenskt företag som vill utvidga sin exportförsäljning till den snabbast växande marknaden i världen, Kina.

Vilka är vi?

- Martin Rahm – 24 år från Stockholm, studerade IT/Elektronik-programmet, jobbat med butiksförsäljning, boendeassistent för Region Gotland.
- Jakob Liljeqvist – 25 år från Jönköping, studerade samhällsprogrammet, Kinesisk kultur och historia på högskolan. Har jobbat på IKEA, Danish Crown och Pan Nordic Logistics.

Fullständiga personliga brev och CV skickas vid intresse.

Vad kan vi erbjuda?

Exportakademien står för resekostnader till och från Kina, och vi betalar levnadskostnader själva. Eftersom vi kommer vara praktikanter behöver ditt företag inte krävas på lön och är erat beslut om eventuell kompensation. Under cirka tjugo arbetsveckor kan vi visa upp eran produkt på lokala mässor, göra marknadsundersökningar, dela ut gratisprover för att stärka erat varumärke. Detta är några få exempel på vad vi kan erbjuda er.

Vårterminen 2015 har vi fem veckor för att lära känna erat företag och göra upp en plan för tiden i Kina. Under praktiktiden i Kina kommer vi regelbundet kontrollera våra resultat och uppgifter med huvudkontoret i Sverige. Vi vill styrka på att det är gratis arbetskraft på den snabbast växande marknaden.

Med vänliga hälsningar,

Martin Rahm
073-4165466
m.rahm@live.com

Jakob Liljeqvist
070-2394703
jakob_liljeqvist@hotmail.com